

BEN JIJ ONZE NIEUWE VESTIGINGSMANAGER? LOCATIE MAASTRICHT

Organisatie

The Sales Unit is een organisatie waar jonge salestalenten zich volop kunnen ontwikkelen. Op de vestigingen hangt een gezellige, informele sfeer maar prestaties en scores worden zeker niet vergeten: Iedereen wil het onderste uit de kan halen en de meeste werknemers vinden een beetje competitie erg leuk.

Functie omschrijving

Als vestigingsmanager ben je verantwoordelijk voor je eigen vestiging van The Sales Unit. Vanuit het hoofdkantoor worden duidelijke doelen en targets gesteld, die jij in jouw stad gaat verwezenlijken. Je bent daarmee een belangrijk verlengstuk van onze organisatie, de schakel tussen het management hogerop en de uiteindelijke successen op de werkvloer.

Je verantwoordelijkheden zijn daarmee gericht op de continuïteit en kwaliteit van de vestiging. Jij bent de motor die ervoor zorgt dat het bedrijf altijd draait en de werknemers optimaal kunnen presteren. Je dagelijkse werkzaamheden kunnen als volgt worden omschreven:

- Verantwoordelijk voor de planning van de teams
- Bewaken voortgang en prestaties van de vestiging
- Aansturen van de Salesmanager
- Sollicitatie- en functioneringsgesprekken met werknemers
- Beheren van de administratie

Als vestigingsmanager bewaak je het overzicht en de continuïteit op de standplaats. Daarmee richt jij je op de gezonde staat van de vestiging in zijn geheel. Om de werknemers te begeleiden met hun dagelijkse werkzaamheden heb je een Salesmanager tot je beschikking: Hij/Zij heeft een meer direct contact met de teams en zorgt ervoor dat zij goede prestaties leveren.

Functie eisen

Onze ideale kandidaat herkent zich in het volgende profiel:

- Jij was als student vaak de motor van jouw project- of werkgroep.
- Jij zorgde ervoor dat jouw projectgroep de opdrachten op tijd en compleet inleverde.
- Je wist precies wat er gedaan moest worden en zorgde ervoor dat alle delen van de opdracht juist en tijdig werden afgerond.
- Hoewel je goed overweg kon met je medestudenten, vond je het niet moeilijk of vervelend om mensen te wijzen op de dingen die nog gedaan moesten worden.
- Je vond het niet erg om de leden uit je projectgroep stof uit te leggen die jij wel goed begreep, maar zij nog niet.
- Je hebt een groot sociaal netwerk en vindt het leuk om met mensen om te gaan, zowel privé als voor je studie of zakelijk.



**€250
BONUS**

voor degene die de
vestigingsmanager
aandragt!

HEB JIJ INTERESSE IN DEZE FUNCTIE?

Of weet je iemand die in aanmerking zou kunnen komen? Mail CV en motivatie naar recruitment@emolife.nl of bel 023-5317428.